

鈴木 俊徳
プロフィール

TOSHINORI SUZUKI PROFILE



総括 (Executive Summary)

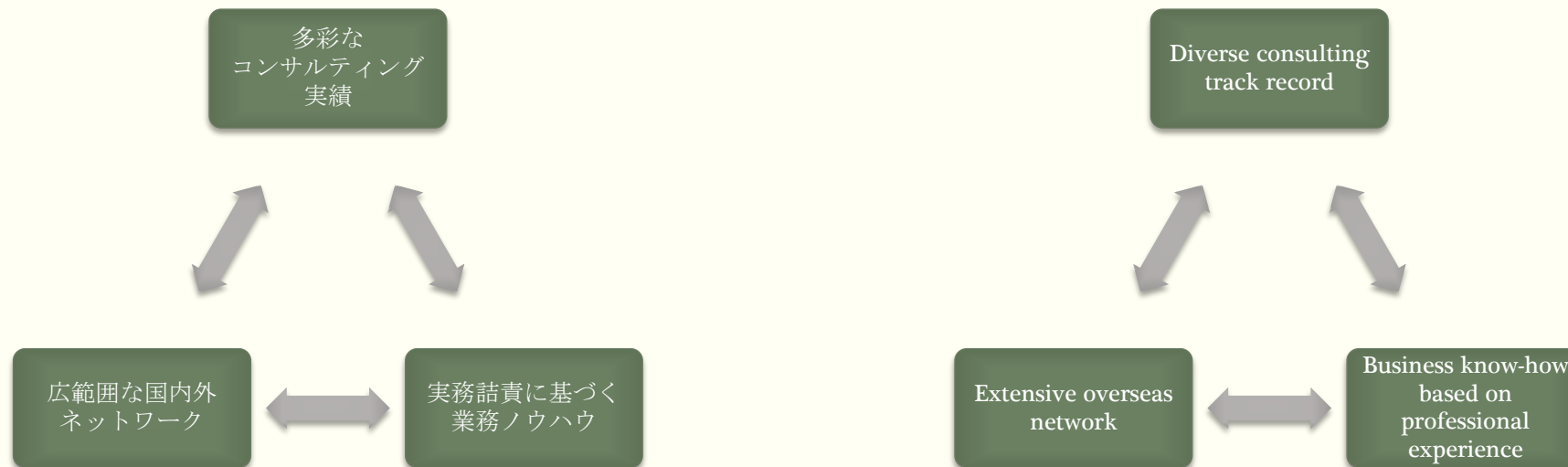
農業、食品、環境、建設、樹脂、化学品、繊維、家電、自動車等の幅広い分野における新規事業開発、マネジメント、マーケティング及びセールス、SCM、顧客管理、コンサルティングの経験と実績、Banking及びFinancing、ITに関する知識を有する。また、27年以上に及ぶマレーシアをベースとした東南アジア域内での活動に基づく東南アジア諸国での幅広い人脈を有する。

Extensive experiences and exposure in multiple areas, mainly business development, management, marketing and sales, SCM in Agriculture, Food, Environmental, Construction, Plastic, Chemical, Textile, Home Appliances and Automobile Industry. With additional hands-on knowledge in Banking and Financial Industry, IT and Management Consulting Services. Having wide network in Southeast Asia countries through the activities in Southeast Asia based in Malaysia for more than 27 years.

事業コンセプト (Business Concept) - 1

顧客の経営課題解決の為に、「コンサルタントの専門知識や高いスキル」「国内／海外における広範囲なネットワーク」「実務に特化したメンバーとその業務ノウハウ」を組み合わせ、お客様にとって最適な課題解決支援サービスを提供。

We provide support services that in fine-tuned to the customer's needs. We delivers solutions to the challenges faced by customers through its three key strengths.



事業コンセプト (Business Concept) - 2

- 様々な業種・業態、および多様な課題に対するコンサルティング実績に基づき、顧客の課題解決への取組みをあらゆる面からサポート。
 - 東南アジアをはじめ諸外国において、官公庁・企業・メディアなどに広範囲なネットワークを持ち、顧客の課題毎に最適な組み合わせで、顧客のビジネス推進を支援。
 - 実務に関するノウハウを有する、実務に特化した負荷価値の高いサービスの提供。
-
- Exceptional consulting competency
 - Extensive and robust overseas network
 - Team of specialist with operational know-how

役割 (Roles) -1

企業が存続し続けるためには、「社会に必要とされる商品・サービスを提供する為のビジョン・戦略」と「それを支える人材・オペレーション」が不可欠です。この両面を踏まえ、お客様の戦略立案と具体的な事業展開のノウハウ、及び業務プロセスの改革を支援します。

To be the companies that society needs, the companies must have goods and services that society need, and the personnel and operational framework to deliver. We provide services in all those area. We stand out for our ability to formulate business strategy for companies, our detailed know-how in business development, and for the effective way we support operational reform.

役割 (Roles) - 2

事業戦略 :

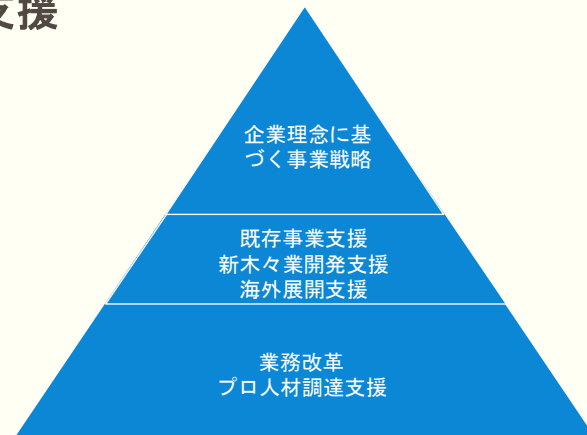
- 事業戦略立案支援
- エグゼクティブサーチ

事業展開 :

- 新規事業開発支援
- 海外進出・販路開拓支援
- プロジェクトマネジメント

オペレーション :

- 業務改革支援
- プロ人材調達支援



Business Strategies :

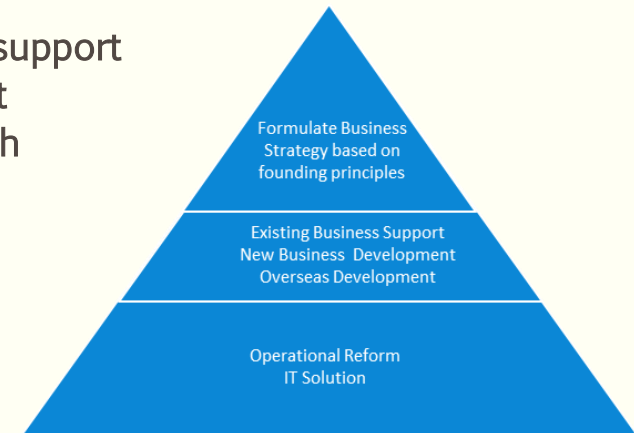
- Business strategy formulation support
- Executive search

Business Development :

- New business development consulting
- Overseas expansion, sales channel development support
- Sourcing of local partners
- Project management

Operation :

- Operational reform support
- Project management
- Professional dispatch



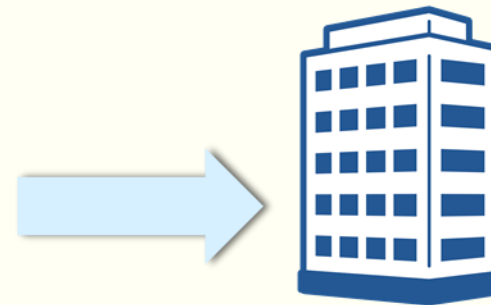
提供サービス – コンサルティング サービス

経営環境の変化に柔軟に対応する為に、様々な改革支援サービスを提供します。

事業戦略・業務改革コンサルティング：

- 事業を取り巻く激しい環境変化の中で生き残っていく為に、企業は常に改革を迫られています。
- 環境変化を先取りする抜本的な事業戦略構築の支援をはじめ、幅広いサービスを提供し、お客様の企業価値を最大化します。

企業価値の最大化
マーケティング戦略立案支援
事業戦略策定支援
海外進出支援
業務改革支援
内部統制プロジェクト支援
サプライチェーンマネジメント支援
管理会計戦略立案支援
アウトソーシング戦略立案支援



お客様のニーズ
経営環境に合わせた抜本的な
事業戦略の必要性

Services – Consulting Services

Through our consulting services, we find solutions to the various managerial problems companies face. We provide a broad range of consulting services, including business strategy, operation reform consulting and project management support, and we help companies pursue continuous reform (revenue increase, cost reduction).

Business Strategy, Operational Reform :

We provide a range of consulting service to help your company respond flexibly to a changing business environment.

Maximize Corporate Value

Marketing strategy plan support

Business Strategy Decision Support

Overseas advancement support

Workforce advancement support (Process reform)

Internal management project support

Supply chain management

Management accounting strategy plan support

Outsourcing strategy plan support

提供サービス – プロジェクト マネジメント 支援

プロジェクトを成功させる為の各種支援サービスを提供します。

企業における最近のプロジェクトは、期間の短縮、国際的なプロジェクトメンバー構成、関係者間の利害関係の調整など、マネジメントが難しくなっています。お客様のおかれた環境を十分に理解した上で、円滑なプロジェクトの進行をサポートします。



Services – Project Management Support

We provide comprehensive management support to help guarantee the success of your company's projects.

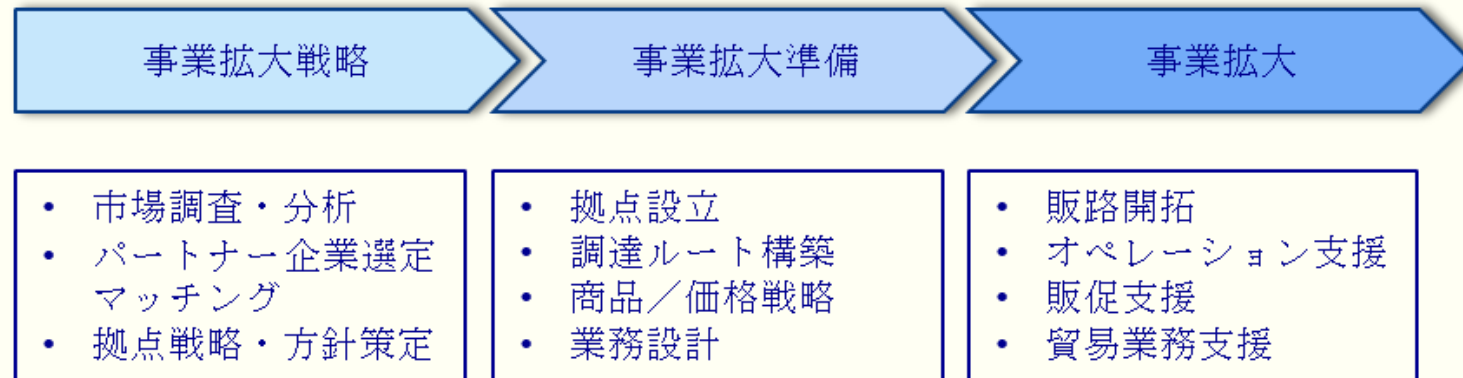
Project management has become increasingly difficult in recent years because of tight deadline, the involvement of staff based overseas, and the necessity of satisfying a greater range of stakeholders. We highly experienced professionals fully understand this situation, and will help your company advance project smoothly.



提供サービス – 海外・国内における事業拡大、販路開拓支援

日本・東南アジア諸国（マレーシア、インドネシア、タイ、シンガポール、ベトナム）そしてトルコへの事業拡大を検討されているお客様に対して、法人・事務所設立支援、貿易業務支援、市場調査・販路拡大支援、ブランド戦略・商品PR支援、通訳・翻訳、人材紹介など広範囲な支援サービスを提供しています。

豊富なコンサルティング実績、貿易業務のノウハウ、国内・海外ネットワークなどを活かして、事業計画の策定、進出後を見据えた入念な準備、本格展開後の販促活動まで、お客様の事業を成功に導く的確な支援を提供します。

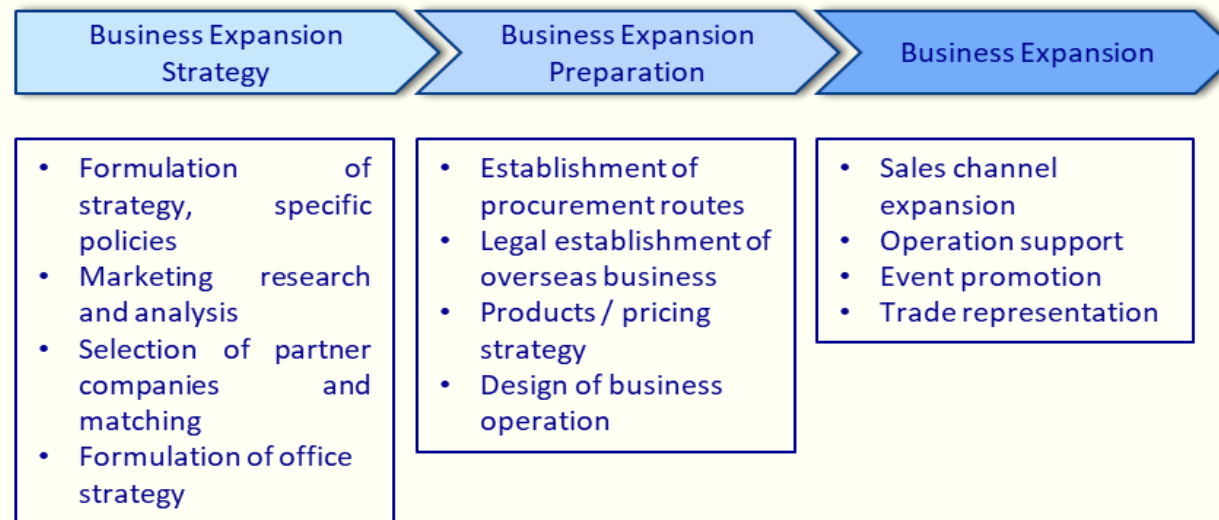


Services – Overseas/domestic expansion, sales channel development Support

We provide wide-range support services to companies looking to expand to Japan, Southeast Asia (Malaysia, Indonesia, Thailand, Singapore, Vietnam) and Turkey. Examples include incorporation support, trade representation, market research, sales channel development, branding / PR support, interpretation / translation and personnel referrals.

Utilizing our abundant consulting experience, trade know-how, and overseas network, we provide a one-stop service to guarantee the success of your company's overseas operations.

This service covers the formulation of detailed expansion plan, scrupulous preparation for the situation after your company has expanded, and the utilization of sales channels after development is underway.



顧問業務業務 - 1

コンサルティング会社（日系、マレーシア、インドネシア）

- ・ 日系企業の東南アジア進出サポート（ローカルパートナー選定、現地法人設立 及びマネジメントサポート、市場開拓等）
経営戦略コンサルティング
- ・ 日系外食産業の東南アジアにおけるフランチャイズ事業展開サポート
- ・ 日系サプリメントメーカーの東南アジアにおけるマーケット開拓
- ・ マレーシア及びインドネシアのサプリメントメーカーの日本国内市場開拓、代理店開拓
- ・ 東南アジア熱帯雨林資源のサプリメント及び医薬品原料化
- ・ パームオイルベース生分解性樹脂の市場開拓
- ・ マレーシア政府水処理施設におけるNH3汚染除去
- ・ 日本の産業廃棄物処理技術の東南アジア展開
- ・ 日本の大学・専門学校の東南アジア進出支援
- ・ ローカル看護学校における介護カリキュラム導入
- ・ 地方開発（再生可能エネルギー、水資源、雇用創出）
- ・ 日経企業のインドネシア進出支援、地場パートナー企業の手当て

日系大手総合商社

- ・ 市場調査及び市場ニーズの把握
- ・ 地場及び国際市場におけるマーケティング・セールス戦略立案
- ・ 収益及び収益率向上の為の短期・長期戦略の立案
- ・ 傘下事業会社に対するコンサルティング（事業計画、生産・在庫・物流管理、会計管理）
- ・ 取引先財務内容の検証及び与信管理
- ・ 従業員の雇用及びトレーニング
- ・ 債権回収

顧問業務実績 - 2

農業資材及び農産物輸出入会社（日系、マレーシア、インドネシア、タイ、ベトナム、ミャンマー）

- ・ 農林水産業向け日系バイオテクノロジー及び関連製品の東南アジア域内拡販
- ・ マレーシア農産物・水産物の日本市場開拓

日系大手鉄鋼専門商社

- ・ 新規事業分野立ち上げ、新規顧客開拓、営業戦略企画立案、業務管理体制刷新
- ・ 東南アジア域内大型プロジェクト（Oil&Gas、ダム・水処理施設、空港・港湾建設、造船など）の受注サポート

ファシリティ マネジメント会社（マレーシア）

- ・ ビルディング・店舗メンテナンス、医療機器メンテナンスを行なう会社の業務改善
- ・ サプライチェーンマネジメントシステム導入
- ・ 組織再編業務

日系水処理設備会社

- ・ 東南アジア市場開拓サポート

アセットマネジメント会社（日系、マレーシア、インドネシア）

- ・ 投資家とのブリッジング
- ・ 投資案件に対する技術顧問業務
- ・ 顧客が必要とする技術のソーシング
- ・ 日系技術、ファンド、企業関連プロジェクトの事業計画策定及び運営
- ・ 各プロジェクトに対するファイナンシャルパッケージ構築

職歴・学歴

- 外資系大手コンサルティング会社
- 日系大手総合商社

- 国立山梨大学 工学部電子工学専攻